



YEVHEN MAZHURA

KONTAKT

+420 728 971 356
yevhenmazhura24@gmail.com

DOVEDNOSTI

- B2B prodej a akvizice nových klientů
- Cold calling
- Obchodní jednání a vyjednávání
- Prezentace služeb a práce s námitkami
- Budování vztahů se zákazníky
- Tah na branku a orientace na výsledek
- Time management
- Komunikační dovednosti

JAZYKY

Ukrajinaština – rodilý mluvčí
Čeština – B2
Slovenština – B2
Angličtina – B1

PROFIL

Komunikativní a cílevědomý Business Development Representative se zkušenostmi s prodejem webových stránek, AI chatbotů a automatizace firemních procesů. Během šesti měsíců jsem prostřednictvím aktivního cold callingu uzavřel přibližně 50 obchodních zakázek. Zaměřuji se na akvizici nových klientů, identifikaci obchodních příležitostí a budování dlouhodobých obchodních vztahů.

PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

Business Development Representative | Vlastní projekt

2025 – 2026

- Aktivní vyhledávání a oslovování potenciálních klientů prostřednictvím cold callingu.
- Prodej webových stránek, AI chatbotů a automatizačních řešení pro firmy.
- Analýza potřeb zákazníků a návrh vhodných digitálních řešení.
- Prezentace služeb, vedení obchodních jednání a práce s námitkami.
- Uzavření přibližně 50 obchodních zakázek během 6 měsíců.
- Budování dlouhodobých vztahů a spolupráce s klienty od prvního kontaktu až po předání projektu.

Koordinátor projektů a logistiky | Stavební sektor, Praha

2023 – 2025

- Komunikace s dodavateli a obchodními partnery.
- Vyjednávání obchodních a logistických podmínek.
- Koordinace projektů a kontrola plnění termínů.
- Řešení operativních problémů a organizace práce týmů.
- Zodpovědnost za kvalitu realizace a efektivní průběh projektů.

ODBORNÉ ZNALOSTI

- Claude Code
- ChatGPT
- Make.com
- Google Business Profile
- MS Excel
- MS Word
- Outlook