

Dobrý den,

rád bych se ucházel o pozici obchodníka s nemovitostmi ve společnosti VIAGEM. Realitní obor mě dlouhodobě láká a vaše propojení nemovitostí, obchodu, moderních technologií a dat vnímám jako prostředí, ve kterém bych mohl naplno využít své zkušenosti a dále profesně růst.

Více než pět let se věnuji aktivnímu B2B i B2C prodeji. Mám zkušenosti s vedením obchodních jednání, zjišťováním potřeb klienta, prezentací řešení, vyjednáváním, prací s námitkami i dotažením obchodu do konce. V současnosti prodávám AI systémy firmám a institucím, dříve jsem působil v technickém prodeji energetických řešení a také vedl a zaučoval obchodníky.

K nemovitostem mám blízko také díky vlastní činnosti v oblasti dotací a realizací pro rodinné domy. Zajišťuji projektovou dokumentaci, energetické posudky a koordinuji rekonstrukce od stavebních prací až po technologie. Díky tomu se orientuji v praktických otázkách spojených s nemovitostmi a umím s majiteli jednat věcně, srozumitelně a s ohledem na jejich situaci.

Na pozici ve VIAGEM mě oslovuje možnost soustředit se na skutečný obchod s příchozími zájemci, rychle vyhodnocovat příležitosti a podílet se na uzavírání výkupů. Jsem samostatný, soutěživý a výsledkově orientovaný. Věřím, že bych do vašeho týmu přinesl obchodní tah, technické uvažování a schopnost budovat důvěru s klienty.

Budu rád za možnost osobního setkání.

S přáním fajn dne

Kortánek Jiří