

Dobrý den,

ráda bych se ucházela o pozici obchodníka ve společnosti VIAGEM.

Obchodu se věnuji téměř deset let. Během své kariéry jsem působila v bankovníctví, pojišťovnictví i mezinárodním obchodě. Posledních více než šest let jsem pracovala na obchodních pozicích v Allegro Retail (Mall Group) a následně ve společnosti ALBI, kde jsem vedla obchodní jednání s tuzemskými i zahraničními dodavateli, vyjednávala obchodní podmínky, řídila celý obchodní proces a zodpovídala za rozvoj produktového portfolia.

Na obchodě mě nejvíce baví komunikace s lidmi, vyjednávání a hledání řešení, která dávají smysl oběma stranám. Jsem zvyklá pracovat s obchodními cíli, převzít odpovědnost za výsledky a dotahovat věci do konce. Rychle se orientuji v nových oblastech a dokážu si vybudovat důvěru klientů i obchodních partnerů.

Vaše nabídka mě zaujala především tím, že jde o skutečný obchod postavený na práci s příchozími klienty, bez studeného oslovování. Láká mě dynamické prostředí, možnost učit se od špičkových obchodníků a být odměňována podle dosažených výsledků.

Věřím, že své obchodní zkušenosti, komunikační schopnosti i vyjednávací dovednosti dokážu úspěšně využít také v oblasti výkupu nemovitostí a budu přínosem pro Váš tým.

Budu velmi ráda za možnost osobního setkání, kde bych Vám mohla představit své zkušenosti podrobněji.

Děkuji za Váš čas a těším se na Vaši odpověď.

S pozdravem

Ing. Evženie Kokoreva