

Filip Lžičar

+420 702 930 191 | Praha / Remote | Lzicarfilip@gmail.com | [linkedin.com/in/filip-lzicar](https://www.linkedin.com/in/filip-lzicar)

PROFIL

Dynamický a výsledkově orientovaný obchodní profesionál s prokazatelnou historií jako **Top Performer**. Specializuji se na closing, cold calling a komplexní prodejní strategie. Mám unikátní kombinaci technického myšlení, disciplíny a agresivního tahu na branku. Vynikám v krizové komunikaci, budování důvěry a maximalizaci konverzního poměru díky využití moderních technologií a AI.

PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

Senior Sales Representative / Closer Únor 2026 — Současnost
Winners Enterprise *Winners Enterprise*

- Přestup z konkurenční firmy na základě přímého headhuntingu díky špičkovým výsledkům.
- Působení na pozici Senior Salesmana s zodpovědností za klíčové klienty a uzavírání obchodů.
- Udržování vysokého standardu closingu v konkurenčním prostředí a dosahování stanovených cílů.

Sales Representative / Top Performer 2024 — Únor 2026
Salesdesk *Salesdesk*

- Rank 1 z celé firmy:** Dlouhodobě nejlepší obchodník (více než 12 měsíců v kuse na první pozici).
- Rekordní počet uzavřených klientů:** Dosažení nejvyššího počtu "closed deals" v historii pobočky.
- Specializace na cold calling, překonávání námitek a budování obchodních vztahů od nuly.
- Mentorování nových kolegů a sdílení best practices pro zvýšení efektivity celého týmu.

Konzultant prodeje / Vedoucí pobočky 2022 — 2023
O2 Czech Republic *Česká Třebová*

- Dosažení pozice v **TOP 3 nejvýdělečnějších prodejen v regionu** po dobu 3 měsíců (včetně 1. místa).
- Rychlá adaptace na korporátní standardy a prodejní procesy ihned po zkušební době.
- Absolvování desítek certifikovaných kurzů prodejní argumentace a psychologie prodeje.
- Zodpovědnost za chod pobočky a vedení prodejních rozhovorů s B2C i B2B klienty.

Marketing & Community Manager / Crypto Specialist 2019 — 2024
Hyperchainx.com & Albionfaction.com *Remote*

- Vybudování silné online komunity: **74 000 sledujících na TikToku**, 8 600 členů na Discordu.
- Spolupráce na marketingu krypto-projektů s celkovými investicemi přes 1,1 mil. USD.
- Zkušenosti s data miningem, analytikou a řízením rizik v dynamickém tržním prostředí.

VZDĚLÁNÍ

Střední škola technická a dopravní, Česká Třebová Česká Třebová
Obor: Zámečnický / Strojní mechanik 2017 — 2021

- Získání svářečských průkazů a rozvoj technického myšlení.
- Disciplína a manuální zručnost, které využívám při prodeji technicky zaměřených produktů.

DOVEDNOSTI & CERTIFIKACE

- Jazyky:** Angličtina C2 (Certifikát CISCO), Čeština (Rodilý mluvčí)
- Sales & Marketing:** Salesforce, HubSpot, Meta Ads, Closing, Cold calling, CRM (SAP, POS, Lotus)
- Technologie & AI:** Expertíza v AI (lokální i cloudová řešení), Základy vývoje softwaru, Data mining, Analytika
- IT & Ostatní:** Office 365, Adobe Photoshop & Illustrator, Trading, Řidičský průkaz sk. B, Krizová komunikace