

TSANKO PETROV GYOSHEV

Praha, ČR | (+420) 739 306 166 | tsanko.gyoshev@gmail.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/tsanko-gyoshev/>

Senior manažer prodeje a rozvoje obchodu | Specialista na GTM a RevOps

PROFESNÍ PROFIL

Strategický lídr s **25+ lety** mezinárodní praxe u společností **Microsoft, Dell EMC a IDC**. Expert na realizaci **GTM strategií** a vyjednávání s **C-level exekutivou** (Fortune 500) na trzích EMEA a USA. Prokazatelné výsledky v budování SaaS/Cloud ekosystémů a vedení vysoce výkonných týmů.

KLÍČOVÉ KOMPETENCE

- **Strategie:** Mezinárodní expanze, Revenue Operations (RevOps), správa P&L a rozpočtů.
- **Prodej:** Strategic Account Management, Value-Based Selling, optimalizace KPI a prognóz.
- **Technologies:** Azure Cloud, Dynamics 365, Salesforce, ERP reporting, HIPAA/GDPR.

KLÍČOVÉ ÚSPĚCHY

Transcarent – Accolade (Trh USA) | 2023 – 2025

Provider Health Specialist a Mentor

- **RevOps:** Správa 45+ klientských případů denně při trvalém překračování SLA a standardů shody.
- **Vedení:** Zvýšení produktivity týmu prostřednictvím live mentoringu a onboardingu nových talentů.

Webhelp Enterprise (Projekt Microsoft) | 2019 – 2020

Inside Sales Manager

- **Cloud Growth:** Realizace GTM návrhů pro **Azure/Dynamics 365** a akvizice Enterprise partnerů.

Tabella s.r.o. | 11/2017 – 01/2019

Relationship Manager pro VIP klienty

- **Retenční strategie:** Tvorba a realizace růstových plánů a retenčních kampaní pro nejhodnotnější VIP klienty.
- **Optimalizace:** Denní analýza VIP účtů pro zlepšení zákaznické zkušenosti a plánování aktivit.

Open HCM Europe s.r.o. | 2016 – 2017

Business Development & Int. Sales Manager EMEA

- **Project Lead:** Vedení evropského rolloutu biometrických a sledovacích systémů (Indoor Tracking). **Systémy pro Řízení identit a přístupů**

IDC CEMA s.r.o. | 2013 – 2016

International Sales Manager (CEE, MEA, Rusko a SNS)

- **C-Suite:** Přímé vyjednávání s **CEO/CFO** společností Top 500;
- **Global Rep:** Represented IDC at international **CIO Summits**, closing high-value deals across EMEA.
- Řízení komplexních prodejních iniciativ a mezinárodních operačních projektů

PROFESNÍ TRAJEKTORIE (1998 – 2013)

- **Dell EMC (2012-2013):** Sales Manager; Rekvalifikace leadů pro softwarový pipeline.
- **ABInBev (2007-2011): Vedoucí týmu (Irský trh);** Risk management velkoobchodního portfolia.
- **Bullengineering (2005-2007): Projektový lídr;** Marketingové a finanční strategie, akvizice, Vedení agentů.
- **Jet Finance Int. (2004-2005): Team Leader;** Vedení agentů a vyjednávání se zahraničními partnery.
- **Diplomat Mobile (2002-2004): Country Manager (JV Evropa);** Budování poboček a GTM.
- **Sofmil Ltd (1998-2002): Regionální manažer;** Rozšíření dealerské sítě o 30 %.

VZDĚLÁNÍ A JAZYKY

- **Univerzita Sofie:** Business & Sociální aktivity.
- **Jazyky:** Bulharština (Rodilý), Angličtina (C2), Čeština (C1).