



KONTAKT

☎ +420 777 248 026

✉ ales.kalny@gmail.com

💼 www.linkedin.com/in/ales-kalny-business

📍 Hrušovanské náměstí 4,
Praha 8 - Dolní Chabry

VZDĚLÁNÍ

VYŠŠÍ ODBORNÁ
ŠKOLA CESTOVNÍHO
RUCHU

DOVEDNOSTI

- Business Development
- B2B Sales
- Strategic Partnerships
- Fundraising
- CRM
- Project Management
- Event Management
- Team Leadership
- Microsoft Office

JAZYKY

- čeština roditelý mluvčí
- angličtina B2

ALEŠ KALNÝ

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

20 let zkušeností v business developmentu, B2B obchodu a strategických partnerstvích.

PROFIL

Specializuji se na akvizici strategických partnerů, rozvoj B2B vztahů, fundraising a vedení obchodních projektů. Dlouhodobě propojuji firmy, veřejné instituce i kulturní organizace a vytvářím partnerství s dlouhodobou hodnotou.

PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

Nadace Automatické mlýny

10/2025 - 06/2026

Obchodní ředitel (externí spolupráce)

- Rozvoj obchodních partnerství a fundraisingu
- Vyhledávání strategických partnerů
- Jednání s firmami a institucemi
- Tvorba obchodní strategie
- Spolupráce s vedením nadace při rozvoji projektu Automatické mlýny

Výstaviště Praha a.s.

10/2016 - současnost

Sales Manager

- Akvizice nových obchodních partnerů v oblasti B2B
- Odpovědnost za obchodní portfolio v hodnotě 30 mil. ročně
- Komplexní péče o klíčové klienty a rozvoj obchodních vztahů
- Tvorba řešení na míru a příprava cenových kalkulací
- Profesionální vyjednávání a uzavírání obchodních smluv
- Analýza trhu a identifikace nového obchodního potenciálu

Zažít Chabry jinak

2022 - současnost

Spoluorganizátor komunitního festivalu Zažít Chabry jinak

- Kompletní produkční zajištění akce od přípravy po realizaci
- Efektivní řízení dodavatelů a externích týmů
- Správa obchodních partnerství a rozvoj profesních vztahů
- Zajištění agendy a komunikace s orgány městské části
- Odpovědnost za bezproblémový průběh a operativní řízení projektů

Forum Karlín

2014 - 2016

Vedoucí produkce a provozu

- Kompletní produkční a provozní řízení eventů, koncertů a konferencí
- Vedení produkčního týmu a zajištění provozu budovy
- Úzká koordinace s obchodním oddělením
- Profesionální klientský servis od plánování až po finální realizaci
- Komplexní finanční agenda od cenotvorby až po vyúčtování.